Wit-lof Manager | Haarlem

Op zoek naar een baan met impact, waarin je echt kunt groeien?

Onze filosofie is simpel: blije klanten zijn de beste ambassadeurs. Daarom hebben we binnen ons commerciële team Wit-lof managers. Wit-lof staat voor customer success with love ❤️: jij zorgt voor blije, tevreden scholen, van de eerste kennismaking tot een langdurig partnerschap.

Wij hebben één missie: alle kinderen groente leren eten. Dat lukt het best als scholen blij zijn met TommyTomato en lang met ons samenwerken. Samen met de school kijk je steeds hoe jullie de samenwerking nog sterker kunnen maken, zodat groente een vast en vanzelfsprekend onderdeel wordt van de schooldag.

Wat ga je doen?

Als Wit-lof Manager in Haarlem ben jij verantwoordelijk voor het succesverhaal van onze scholen. Samen met je collega in Haarlem ben je het vaste aanspreekpunt voor de basisscholen in de regio. Je begeleidt nieuwe scholen bij hun start, gaat in gesprek met directeuren, leerkrachten en ouders en laat met enthousiasme zien wat groente op school voor kinderen kan betekenen.

Jouw taken

Als Wit-lof manager ben jij de verbindende schakel tussen TommyTomato en de scholen. Je zorgt ervoor dat zij de beste ervaring hebben, door oprechte aandacht, slimme oplossingen en een vleugje liefde in elk contactmoment.

Wat zijn je verantwoordelijkheden en taken?

- Begeleiden van nieuwe scholen bij hun start met TommyTomato, waarbij je meerdere onboarding trajecten tegelijk overzichtelijk houdt.
- Opbouwen en onderhouden van warme relaties met directeuren, leerkrachten en ouders.
- Geven van presentaties aan ouders en teams van leerkrachten.
- Bijhouden van cijfers zoals deelnamepercentages en die vertalen naar concrete acties.
- Bedenken en uitproberen van nieuwe manieren om de deelname te verhogen.
- Signaleren en oppakken van kansen voor extra producten of diensten op scholen.
- Werken in Pipedrive en Google Workspace, en zorgen dat de administratie op orde is.
- Op termijn eigen ideeën uitwerken tot projecten.

Wat vragen we van jou?

- Een afgeronde hbo- of wo-opleiding
- Uitstekende communicatieve vaardigheden in het Nederlands, mondeling en schriftelijk. Je voelt je op je gemak voor een groep ouders of leerkrachten.
- Je bent sterk in plannen, organiseren en brengt structuur aan waar nodig.
- Je bent digitaal vaardig en leest cijfers makkelijk.
- Een commerciële blik: je denkt in “als ik X doe, levert dat Y op”.
- Je neemt initiatief, werkt zelfstandig en blijft rustig als een proces nog niet helemaal staat.
- Je bent betrouwbaar, open en eerlijk, en laat uit jezelf weten hoe het gaat.
- Rijbewijs B.

Mooi meegenomen

- Affiniteit met onderwijs, voeding of gezondheid.
- Ervaring in een klantgerichte of commerciële rol, ook als bijbaan.
- Ervaring met projectmatig werken, bijvoorbeeld in je studie of stage.
- Interesse in AI-tools om slimmer te werken.

Wat biedt TommyTomato jou?

- Een salaris tussen de €2700 en €3400 per maand, afhankelijk van jouw ervaring
- Veel ruimte om te leren en te groeien in een bedrijf dat volop in ontwikkeling is.
- Een bedrijf waar diversiteit geen modewoord is, maar realiteit.
- Met je baan impact maken op de toekomst van kinderen en collega’s.
- Het beste antwoord op de vraag: “En wat doe jij?”
- Pensioenplan

Locatie
Haarlem en omgeving

En hoe nu verder?
De procedure bestaat uit drie momenten:

1. Een kennismakingsgesprek met Olivia, je toekomstige manager.
2. Een case presentatie met Olivia en je toekomstige collega in Haarlem.
3. Een kennismakingsgesprek met Bas Turk (medeoprichter).

Wil je samen impact maken?
Mail ons op ikkomkommeraan@tommytomato.nl. Graag ontvangen we je CV en een korte motivatie. Heb je vragen? Neem contact op met hr@tommytomato.nl.