



Wit-lof Manager | Eindhoven

Op zoek naar een uitdagende customer success rol met impact?

Naast onze groente-ambassadeurs hebben we een bijzondere rol in het leven geroepen: Wit-lof manager. Dit staat voor customer success with love ❤️ en draait om het bouwen van sterke, liefdevolle relaties met onze klanten.

Onze filosofie is simpel: blijde klanten zijn de beste ambassadeurs. In plaats van altijd op zoek te gaan naar nieuwe scholen, richten wij ons op het koesteren van de scholen die al fan zijn van TommyTomato. Want het succesverhaal van een school verkoopt zichzelf – mond-tot-mondreclame en warme aanbevelingen van schooldirecteuren, leraren of ouders zijn veel waardevoller dan koude acquisitie.

Wat ga je doen?

Als fulltime Wit-lof Manager ben jij verantwoordelijk voor het succesverhaal van onze scholen. Jij bent de accountmanager van +80 basisscholen in jouw regio, gaat in gesprek met de schooldirecteur en presenteert met enthousiasme onze missie: alle kinderen groente eters voor het leven maken!

Jouw taken

Als Wit-lof manager ben jij de verbindende schakel tussen TommyTomato en de scholen die al dol zijn op ons product. Je zorgt ervoor dat zij de beste ervaring hebben, door oprechte aandacht, slimme oplossingen en een vleugje liefde in elk contactmoment.

Wat zijn je verantwoordelijkheden en taken?

- Onderhouden en uitbouwen van relaties met bestaande scholen.
- Actief inspelen op de behoeften van scholen en creatieve oplossingen bieden.
- Organiseren van events en bijeenkomsten op basisscholen
- Zorgen voor een gestroomlijnde samenwerking tussen de scholen en ons team.
- Behaal je salesdoelstellingen en help je ons om te groeien in Utrecht of Eindhoven

Wat vragen we van jou?

- een passie voor klantrelaties en de drive om deze te versterken.
- een creatieve en een oplossingsgerichte mindset.
- het vermogen om met verschillende stakeholders te schakelen, ook als het soms lastig is.
- Ervaring in customer success, sales, accountmanagement of een vergelijkbare rol is een pré!
- Minimaal 2 jaar sales en/of ervaring in het onderhouden van klantrelaties

www.tommytomato.nl



- Uitstekende communicatieve vaardigheden, zowel mondeling als schriftelijk. Een proactieve en resultaatgerichte werkwijze.
- Enthousiasme voor gezonde voeding en een passie voor klanten
- Rijbewijs B.

Wat biedt TommyTomato jou?

- Een salaris tussen de €2.919 en €3.949 per maand, afhankelijk van jouw ervaring (voor het salaris hoef je het nog niet te doen, de missie staat op één).
- Gigantische ontwikkelingskansen in een snelgroeiende scale-up
- Een bedrijf waar diversiteit geen modewoord is, maar realiteit
- Met je baan impact maken op de toekomst van kinderen en collega's
- Het beste antwoord op de vraag: "En wat doe jij?"
- Natuurlijk elke dag een warme groente lunch en vers fruit!

Locatie
Eindhoven

En hoe nu verder?

Er zijn twee gesprekken en een case. Het eerste gesprek is met Rowan en vervolgens een case. Daarna volgt het tweede gesprek met Rowan en de Groente ambassadeur of Witlof manager van de desbetreffende hub.

Wil je samen impact maken?

Mail ons op ikkomkommeraan@tommytomato.nl. Graag ontvangen we je CV en een korte motivatie. Heb je vragen? Neem contact op met hr@tommytomato.nl.

www.tommytomato.nl